

שלום וערב טוב אנשים יקרים,

וואו. איזו שנה הייתה לנו.. איזו שנה הייתה לי..

אתם יודעים, אחד הדברים היותר נפלאים שמאפשרים לנו החיים האלה זה "לבחור", ולא סתם לבחור, אלא להיות מסוגלים לבחור כל פעם מחדש.

אלא שאיכשהו, דווקא את הזכות הזו, רבים מאתנו לא מממשים באמת, לא מנצלים במובן החיובי של המילה – במלואה.

בשנה הזו שחלפה, בראייה לאחור, היו פרקי זמן די ממושכים שנראה שלא עצרתי, בחנתי ובחרתי.

לשמחתי התעוררתי בקיץ האחרון.

הלידה של מאיה לפני שנה וההסתגלות להפרת האיזון המשפחתי השכיחו ממני את הזכות הגדולה הזו.

תחשבו רגע על עצמכם, על החיים שלכם בשנה הזו:

אילו אירועים והתרחשויות שאבו אתכם אל תוך שגרת החיים, שבמעגלים מסוימים בה, לא הרגשתם מרצים ומסופקים?

האם נעצרתם לשאול: מה לא נכון ומדויק לי?

האם אפשרתם לעצמכם לבחור שוב מחדש?

רבים מכם היו שותפים לטלטלה שפקדה אותי בעקבות ההתדרדרות במצבה הבריאותי של אמי והמעבר שלה לבית אבות.

החיים מזמנים לנו מצבי משבר ומזכירים לנו שאפשר לבחור.

התהליך שעברנו תודות לקיום האחר והחדש של אמי הסתיים במעגל אחד וממשיך במעגלים אחרים, כי בחיים כמו בחיים, המעגלים נושקים ומשיקים אחד לשני, משפיעים ומתגמלים אחד את השני.

לא במקרה התפתחות אישית משפיעה על תוצאות עסקיות

לא במקרה הרמוניה משפחתית משפיעה על ביצועים מקצועיים.

לא במקרה.

המקרה הפרטי שלנו זרע זרעים של התחדשות, של חזון חדש, של התרחבות לאופקים חדשים.

בשנה הקרובה אנחנו מצעידים את קייסי קולג' אל עבר חזון חדש, לטובת מימוש של מטרה חברתית

שהצבנו לעצמנו: להעניק חכה טלסקופית לאלפי אנשים שזקוקים להגדלת הכנסה או להכנסה נוספת, ומעוניינים לעשות זאת באמצעות המתנות שכבר יש להם: ידע, יכולות או ניסיון, בתחומים שונים.

אני מאמינה שכל אדם הגיע לעולם הזה בכדי להשתתף במעגל הנתינה והקבלה האינסופי. לכל אדם יש מה לתת לאחרים בעולם הזה, לעזור להם לפתור קשיים או בעיות, לעזור להם להשיג או לממש רצונות.

אל כל האנשים שמאמינים בזה, שיודעים שאם רק היה להם הידע "איך", היו מיצרים לעצמם מקור הכנסה – ערוץ הזנה נוסף – אנחנו שואפים להגיע.

בשנה הקרובה נצא עם פלטפורמה חדשה שמעוצבת ומגובשת כך שתאפשר לשכבות החלשות לקבל את הידע והכלים להקים עסק, להביא לקוחות, למכור ולהתפרנס בכבוד.

אם ייוולדו עשירים מכך – הנה מה טוב, אבל לא זה מה שנמצא מעבר לכוונת שלנו.

המטרה שלנו היא לתרום ליצירת סדר חברתי חדש, שבו אנשים מעוטי יכולת יהפכו לבעלי יכולת.

אנחנו נמשיך ללמד, ללוות ולהצמיח עסקים גם בקרב בעלי היכולת והמשאבים. אנחנו מכירים בקיומו של אי השוויון ומתאימים את סל המוצרים והשירותים השונים בהתאם ליכולות הכלכליות השונות הקיימות במשק.

כחלק מהמהלך הזה, בשנה הקרובה, יוכשר צוות החונכים הראשון בקייסי קולג', בוגרי חממות שהביעו רצון והסכמה לתמוך בבעלי עסקים, ביזמים ובעצמאים שמתחילים את דרכם בשיווק בכלל ובשיווק באינטרנט בפרט.

בהמשך יוזמנו בוגרים מכל מחזור חממות עתידי, להצטרף אל צוות החונכים ובכך אנו מקווים לרשת את ישראל באנשים שמצטרפים אל החזון שלנו: לתרום לשינוי הסדר החברתי.

תוך שנתיים שלוש, אנחנו מקווים לפתוח קבוצות ליווי שיווקי ועסקי קטנות ברחבי הארץ, בפריפריות ובנקודות המרוחקות ביותר מהם יגיעו החונכים, כך שבבוא העת, המכללה החברתית תעניק גם לימוד והדרכה פרונטליים בקרב האוכלוסיות החלשות במדינה – כמובן שתמורת תגמול כספי.

כדי לתמוך במהלך הזה ולאפשר אותו, התכנית של החממות עוברת חקירה, עדכון ועיצוב מחדש מתוך כוונה לבנות מסלול, תוואי מובנה ומסודר שיילמד ויועבר הלאה באופן סיסטמטי ומתודולוגי – בדיוק כמו שמובנים קורסים באקדמיה בהבדל משמעותי אחד גדול: כל הקורסים והשיעורים שיילמדו במסגרת קייסי קולג' יהיו פרקטיים לחלוטין ומכוונים ליצירת הכנסות, ולא רק בשבילנו.

אין ספק שמהלך כזה, באופן טבעי, תובע מאתנו הערכות מחדשת, חשיבה מעמיקה ולמידה בלתי פוסקת. אני מניחה שגם טעות, חששות וספקות יהיו חלק מההתנסות המרגשת הזו אבל, לטובתנו עומדת הזכות השנייה הגדולה שלנו, זוכרים את הראשונה? זכות הבחירה... הזכות השנייה הגדולה שלנו היא אתם, הלקוחות שלנו.

למזלנו הגדול, אנחנו מוקפים בתמיכה, בשותפות ובנתינה רחבת לב של עצות, רעיונות, פרגון וחיזוקים. אין לכם מושג ואין לי מילים שיכולות לתאר את ההרגשה הזו של התרחבות הלב והסיפוק העצום שגואים בי כשאני קוראת מיילים שבהם אתם מתארים תמורות, משתפים חוויות של שינוי וצמיחה וכן... גם מודים לי. זו הרגשת נחת מזככת כמעט.

ההצלחה הגדולה שלנו מורכבת גם ותודות לרקמה האנושית המופלאה שמגיעה לקייסי קולג' ומאפשרת לנו להביא ביושרה, בכנות ובאכפתיות שמקורה בלב, את מה שאלוהים העניק לנו ומאפשר לנו לתת, ואת מה שהקדמה, הידע המקצועי והניסיון – משלימים.

אני רוצה להודות לכם, לכל אחד ואחת מכם שבחרתם בנו ללוות אתכם דרך. יושבים כאן אנשים שנמצאים אתנו שנתיים ויותר. זו הצבעת האמון הגדולה ביותר בעבורנו. יושבים כאן אנשים שלא חוסכים במילים טובות למכרים ולחברים, אנשים שמפיצים את בשורת קיומנו לכל עבר. אני מודה לכם מאוד.

אתם יודעים, יש בעסקי האינטרנט מודל עסקי שנקרא אפיליאציה, שותפים. זה המודל הזה שממליצים ונהנים מעמלה תמורת קנייה שמישהו עשה. זו המלצה למטרת רווח אישי והיא לגיטימית מאוד.

לצדה יש את ההמלצה שבאה מהלב, שנולדת מהרגש הקדום של "לעשות טוב לאחר", "לעזור לאחר", לתת כדי לתת ולא כדי לקחת..

אלה הם השגרירים של קייסי קולג'. אנשים שמספרים הלאה מתוך אמון מלא ובכנות.

אני רוצה הערב להודות באופן אישי לאחת הנשים שבחבורה שהפכה להיות שגרירה שלנו בדיוק מהמקום הזה שתיארת. בלי לקבל עמלות או טובות מיוחדות, פשוט מתוך ידיעה ואמונה שיש ביכולתנו לעזור לאלה שהיא ממליצה להם.

תודות לה קיבלנו פניות ואף לקוחה קבועה ומקסימה.

** ליאורה מאיר ** יש לי שי צנוע, שוב רק כדי לסמל את התודה העמוקה וההוקרה שאני רוחשת לך ולתרומה שלך לנו...

בואו נמשיך עוד קצת.

לפני שבוע אתגרת את בוגרי חממות 2.0 שאוטוטו מסיימים את שנת החממה לשלוח אלי תיאור של התמורות שהעסק שלהם עבר. מסתבר שיש ביישנים ויש כאלה שלמרות שקורים אצלם שינויים, לא העזו לכתוב ולספר, אבל, אחדים בן עשו את זה וקודם כל לכל אלה שלקחו את הזמן, לעצור לכמה רגעים, להסתכל לאחור, להתבונן בשינויים ולהיות מסוגלים לטפוח לעצמם על השכם אני אומרת: כל הכבוד לכם!

המאמצים שהשקעתם השנה, המשאבים (זמן, כסף ואנרגיה) כל אלה לא מובנים מאליהם וראויים להערכה, לא רק שלי אלא גם שלכם, לעצמכם..

אז כן, בואו נמחא כפיים לעצמינו, זה מותר וזה לא בושה.

הערב, אני רוצה בכל זאת לציין 2 אנשים מתוך הקבוצה המופלאה ששלחו אלי מייל, 2 אנשים שונים כל כך זה מזה ובכל זאת עם שינוי ותמורות כל כך גדולים.

שני האנשים האלה לדעתי לא הספידו אף מפגש אונליין. הם דוגמה ומופת לדבקות, חריצות ורצון להצליח, לעשות שינוי. בכל סדנאות החיזוק הם נכחו. תמיד שאלו שאלות, תמיד יישמו. כן, מסתבר שגם כשלא מיישמים הכול אחד לאחד, עדיין יוצרים שינוי משמעותי. תארו לעצמכם מה היה קורה אם הכול היה מיושם?

בכל אופן, היום אני יודעת שכשאני מדברת אל הלקוח האידיאלי שלנו, אני יוצקת לפרופיל שלו הרבה מהתכונות שמייצגים השניים האלה.

ולא, שלא תטעו, אין ביניהם שום קרבה ודמיון, לא חיכוניים בכל אופן..

טוב, מתחתי אתכם מספיק? או שאתם רוצים עוד קצת?

אוקי,

אני מזמינה לכאן את ..מיכל לזובסקי..קבלו אותה..

מיכל מלווה אנשים בתהליך הרזיה באמצעות קבוצת הרזיה. בשנה שעברה הייתה לה קבוצה אחת עם 3 לקוחות, היום יש לה 2 קבוצות עם 10 לקוחות..

בשנה שעברה את הליווי שלה היא עשתה רק בקאנטרי דקל, היום כבר יש לה גם ליווי לירידה במשקל דרך האונליין.

אני חושבת שאת השינוי הגדול ביותר הגדירה מיכל דווקא במייל אישי שהיא שלחה אלי ובו היא כתבה: "אז תודה לך על הרגשת הביטחון שלי עכשיו. מזמן לא הרגשתי ככה, ואולי אפילו, מעולם לא"

מיכל – תודה לך ! תודה תודה תודה

האיש המסתורי השני שהייתי רוצה להזמין אבל הוא איננו אתנו – אמנון בצלאל

אמרתי לכם שהם לא דומים נכון ?

אני רוצה לשתף אתכם שאחת ההפתעות המשמחות בשבילי השנה הייתה כשגיליתי את מנעד הגילאים של הלקוחות שלנו.

מבחינתי ללכת דרך אתר אמנון, אדם שהלך כבר דרך כל כך ארוכה, זו גאוונה גדולה.

אממה, הגאוונה הזו עוד יותר גדלה כשאיתי את דו"ח הרווח והפסד ששלחת לי לראות.

תשמעו חברים, אני לא מתכוונת לחשוף את המספרים הפרטיים של העסק של אמנון.

אני כן רוצה לומר לכם, שבפירוש יש פרנסה בטיפול, יש אפשרות אמיתית לצמוח ויש לזה הוכחות.

בקפיץ הזה הדוח של אמנון כבר הראה 5 ספרות.

הגידול באחוזים בהכנסות, ושימו לב, אני מדברת על יולי אוגוסט – אומרים עליהם שהם חודשים קשים. הגידול הצביע על יותר מ-350%. אני חושבת שמגיעות לו מחיאות כפיים על זה.

ואני יודעת שכל אחד ואחד מכם יכול ליצור שינויים כאלה במרחב העסקי שלו ולא משנה מה נקודת ההתחלה כאן והרגע.

זו בדיוק הסיבה שבגללה התחלתי את הדברים שלי בזכות הבחירה.

כל אחד יכול לבחור איך תראה השנה הקרובה שלו.

כל אחד יכול לבחור מה הוא ישנה או יעשה כדי להיות במקום שבו הוא רוצה להיות בדיוק בעוד שנה מהיום.

יש לכם את האפשרות לבחור שוב ושוב, בכל פעם מחדש.

ולא משנה לאילו תוצאות הגעתם או לא הגעתם.

יש לכם ולי את הזכות הגדולה לתקן, לעדכן, לשנות ולשפר כי יש רק 2 נקודות אל חזור בחיים הפיסיים האלה: רגע הלידה ורגע המוות. ועל רצף החיים בניהם יש לנו זכות גדולה : להיות ולבחור.

תודה רבה שאתם אתנו,

תודה על האפשרות הגדולה שאתם מעניקים לנו
ותודה על הזכות לעבוד אתכם.

גמר חתימה טובה ושנה טובה.

מזל טוב